|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nom | Prénom |  |
| ZOCLY | Emeline |  |

# Informations générales

Motivations pour changer de poste :

Disponibilité : 3 mois

Mobilité : Zone Lyon Agence :

Statut actuel : Salarié

Prétentions salariales : 43000€ - 0€

Nationalité : France Permis de travail :

Permis de conduire : Oui Véhicule : Oui

# Recherche d'emploi

Recherche : Active

Avancement de la recherche : 1 piste concrete

Postes recherchés : Ingénieur gestion de projets ou planification PMO ou avant vente

Secteurs d'activités souhaités : ceux de RHA

# Compétences Linguistiques

Langue 1 : Anglais Niveau : intermédiaire

Langue 2 : Niveau :

Commentaires :

# REFERENCES PROFESSIONNELLES

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

# Prise de notes

ESIGELEC Rouen : Dominante : Ingénieur d’Affaires Distribution Energie et Signaux

2 expériences : maintenance électriques : 2 stages puis embauche : avant vente appel d'offre ensuite ingénieur d'affaires : bcp de visites techniques formation et appels d'(offres publics et privés : chiffrage sur Optima, rédaction de mémoire techniques, consultations auprès des fournisseurs : tout c qui concernent l'électricité en bâtiment.

Ensuite CDI chez Resonance : bornes recharges électriques fibre optique et panneaux photovoltaïque : IRVE : bornes électriques (auto formée pas eu de formation) ==> génie électrique et génie civil. : chantiers stations extérieures ou intérieurs. Fait des réponses à appels d'offres public et privé. 70% privé. 50000€ - plusieurs millions d'euros. Analyse les dossiers d'appels d'offre, fait des visites techniques, rédactions de mémoires techniques, plannings et chiffrages (sur Excel). Ensuite soutenance avec explications et négociations.

Fait aussi des visites de site pour les retours d'expérience.

4 ans chez Résonance.

Se dit curieuse, cherche, elle en veut. Est organisée pour tout faire et ne pas être stressée. S'exprime très bien, vulgarise bien.

N'aime pas le commerce et la prospection.

Secteurs nucléaire, santé aero machines spéciales transports.

|  |  |
| --- | --- |
| Présentation | B |
| Elocution | A |
| Esprit de synthèse | A |
| Communication/Relationnel | A |
| Motivation pour le consulting | A |
| Dynamisme | B |
| Compétences techniques | B |
| Esprit de service | B |

Leviers de motivation : Localisation du poste

# Mots Clés Boond

Secteurs d'activités : Energies renouvelables,Energies thermiques

Métier(s) : Ingénieur gestion de projets ou planification PMO ou avant vente

Logiciel(s) / Outil(s) : /

Entreprise(s) : Résonnance

Domaines : Gestion de projet, planification

Commentaires suite à l'entretien : ESIGELEC Rouen : Dominante : Ingénieur d’Affaires Distribution Energie et Signaux

2 expériences : maintenance électriques : 2 stages puis embauche : avant vente appel d'offre ensuite ingénieur d'affaires : bcp de visites techniques formation et appels d'(offres publics et privés : chiffrage sur Optima, rédaction de mémoire techniques, consultations auprès des fournisseurs : tout c qui concernent l'électricité en bâtiment.

Ensuite CDI chez Resonance : bornes recharges électriques fibre optique et panneaux photovoltaïque : IRVE : bornes électriques (auto formée pas eu de formation) ==> génie électrique et génie civil. : chantiers stations extérieures ou intérieurs. Fait des réponses à appels d'offres public et privé. 70% privé. 50000€ - plusieurs millions d'euros. Analyse les dossiers d'appels d'offre, fait des visites techniques, rédactions de mémoires techniques, plannings et chiffrages (sur Excel). Ensuite soutenance avec explications et négociations.

Fait aussi des visites de site pour les retours d'expérience.

4 ans chez Résonance.

Se dit curieuse, cherche, elle en veut. Est organisée pour tout faire et ne pas être stressée. S'exprime très bien, vulgarise bien.

Secteurs nucléaire, santé aero machines spéciales transports.

Décision : OKSI