|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nom | Prénom |  |
| RIVOLTA | Florence |  |

# Informations générales

Motivations pour changer de poste : En poste en Suisse mais regarde sans précipitation pour revenir sur la France prochainement (3h de route par jour)

Disponibilité : 2 mois

Mobilité : Zone Haute-Savoie Agence : Lyon

Statut actuel : Salarié

Prétentions salariales : 55000€ - 0€

Nationalité : France Permis de travail :

Permis de conduire : Oui Véhicule : Oui

# Recherche d'emploi

Recherche : Active

Avancement de la recherche : RAS, commence juste, pas pressée

Postes recherchés : responsable ADV, Supply, Achats, Approvisionnements, partie projet, master data

Secteurs d'activités souhaités : pas de préférence

# Compétences Linguistiques

Langue 1 : Anglais Niveau : courant

Langue 2 : Niveau :

Commentaires : + Italien courant

# REFERENCES PROFESSIONNELLES

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

# Prise de notes

Etudes : niveau bac + 2 &gt;&gt; BTS commercial bilingue (ADV et exportation)  
  
  
1) Groupe Somfy &gt;&gt; Assistante ADV puis Responsable France Export :   
  
  
crédit client  
achat de transport  
ADV classique : gestion commandes, réclamations  
Management d'équipes : 6 gestionnaires ADV/conseillers techniques   
gestion des stocks déportés chez certains grands comptes   
  
  
  
Poste très intéressant, belle société   
  
  
2) Italie pour raisons personnelles : PME distributeur de savon, essui mains pour hotels et collectivités :   
  
  
Commerciale terrain pour pays langue français  
Reporting commercial  
Liste de prix  
Telemarketing  
contrats des agents multicartes   
  
4 ans dans cette entreprise (50 pax) envie de voir autre chose  
  
  
3) Société dans la chimie (production de colle/adhésif pour livres ou embouteillage, automobile) toujours en Italie   
  
  
Management 6 assistantes commerciales  
Vérifier que commandes bien saisies, commandes dans les délais  
Bcp d'interactions avec homologues européens  
MEP facturation journalière automatique   
MEP premier e-commerce destiné aux principaux revendeurs   
Collaboration avec production, achats  
  
  
  
4) Retour en France avec son mari dans Vallée de l'Arve, poste dans start up en Suisse (huiles essentielles et compliments alimentaires) :   
  
  
Supply Chain   
Trouver d'autres fournisseurs, négocier délais et tarifs  
Approvisionner son sous traitants en article de conditionnement, planifier la production et réception des produits sur Genève  
une quarantaine de références  
Filiale aux USA et Dubaï mais faillite par la suite   
  
  
  
Licenciement économique  
  
  
5) quelques missions en Interim sur Genève   
  
  
Responsable ADV pour remplacement congé mat (montres Piaget) : 8 gestionnaires ADV à manager, en charge des allocations de produits, gestion de quota supplémentaires, flux inter compagnie + responsable ventes privées sur un salon  
CDD remplacement maladie société qui fabrique des capteurs pour automobile et ferroviaire &gt;&gt; recrutée par son ancien directeur de Paiget &gt;&gt; responsable des qualités des master data (produits, clients et employés), vérification sur l'ensemble des filiales, réunion mensuelle avec différents services de la société (cycle vie produit)  
Remplacement arret maladie (Patc Philip) : service logistique, vérifier flux des matières précieuses chez les sous traitants   
  
  
  
6) CDI Responsable ADV chez Black Crowd (Chamonix)  
  
  
management de 4 assistantes ADV  
partie approvisionnement  
Ski fabriqués en Europe &gt;&gt; lancement appel d'offre pour trouver un nouveau 3PL (partenaire logistique)  
Etudes des couts de transport des candidats et cout de travail puis implémentation sur USA et Canada  
Gestion des stocks, inventaire sur le 3PL en France   
  
  
  
Intéressant, moins à l'aise car ne skie pas et société pas en forme  
  
  
7) Labo fabrication acide hyaluronique, Responsable ADV :   
  
  
commandes client  
réclamations   
contact avec distributeurs et filiales   
documentation spécifique à respecter pour envoi des produits (médical)  
  
  
  
Se sent un peu loin du commercial sur ce poste, préfère être du côté commercial que côté Supply Chain donc se retrouve plus dans le poste proposé par Amphenol  
  
  
  
  
Projet pro : partie managériale, aime partie amélioration des process et digitalisation (e-commerce, CRM, côté master data), partie commerciale plus que Supply, ok négo contrat logistique, a déjà fait du reporting commercial

|  |  |
| --- | --- |
| Présentation | A |
| Elocution | A |
| Esprit de synthèse | A |
| Communication/Relationnel | B |
| Motivation pour le consulting | D |
| Dynamisme | B |
| Compétences techniques | A |
| Esprit de service | A |

Leviers de motivation : Projet/Poste,Localisation du poste,Ressenti Entretien

# Mots Clés Boond

Secteurs d'activités : Grande distribution,Logistique (prestataires)

Métier(s) : ADV  
Supply  
Négociation fournisseurs  
Suivi des commandes  
Management équipe

Logiciel(s) / Outil(s) : /

Entreprise(s) : Piaget, Patek Philippe

Domaines : Achats,Supply chain

Commentaires suite à l'entretien : Très bon profil ADV, expérimentée, présente très bien, agréable en entretien, bon savoir être

Décision : OKSI RH