|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nom | Prénom |  |
| PARSUS | Francois |  |

# Informations générales

Motivations pour changer de poste : est bien dans son projet actuel, mais a envie de présence client, salon, chasse. aime le défi.
va rechercher un plan de carrière pour pouvoir s'investir.

Disponibilité : 3 mois

Mobilité : France Agence : Lyon

Statut actuel : Salarié

Prétentions salariales : 50000€ - 0€

Nationalité : France Permis de travail :

Permis de conduire : Oui Véhicule : Oui

# Recherche d'emploi

Recherche : Veille

Avancement de la recherche : premier entretien

Postes recherchés : Commercial et technico commercial

Secteurs d'activités souhaités : Tous secteurs

# Compétences Linguistiques

Langue 1 : Anglais Niveau : intermédiaire

Langue 2 : Allemand Niveau : scolaire

Commentaires : manque de pratique, écrit mail OK, échanges avec usines en Allemagne.

# REFERENCES PROFESSIONNELLES

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

# Prise de notes

<span class="ql-font-monospace">s'était renseigné sur le poste et OTTEO</span>
<span class="ql-font-monospace">né et originaire de Lyon</span>
<span class="ql-font-monospace">BEP Electrotechnique et BAC STI Génie Energétique 2008</span>
<span class="ql-font-monospace">puis BTS Technico commercial en alternance : alternance vidéo surveillance et Vinci 2010</span>
<span class="ql-font-monospace">puis licence de commerce 2012 et alternance CIAT et ensuite CDI CIAT comme technico commercial Grand comptes et Sud Est - en binôme avec un itinérant.</span>
<span class="ql-font-monospace">en tout 9 ans chez CIAT.</span>
<span class="ql-font-monospace">a ensuite voulu faire autre chose et s'est orienté en banque mais COVID arrivé et donc a rebondit comme employé de rayon pour SUPER U</span>
<span class="ql-font-monospace">a intégré KSB en 2022 à Aix en Provence. comme technico commercial sédentaire exportateurs et distri généraliste : bien définir le besoin et l'environnement. gestion exportateurs pour envoi dans pays (Afriques) avec locaux implantés. puis a ensuite intégré l'équipe PCC (pétrochimie, chimie) et en binôme avec un itinérant. contrats cadres national. pompes std et spécifiques. et a conservé la casquette exportateur.</span>
<span class="ql-font-monospace">travaille surtout sur de la puissance électrique dans ses activités actuelles.</span>
<span class="ql-font-monospace">aime la technique mais ne veut pas faire que de la technique. a besoin d'avoir un terrain de jeu commercial (négo, marge, objectifs...). Consulte aussi SIEMENS, ABB pour les moteurs électriques.</span>
<span class="ql-font-monospace">très bon niveau de présentation, motivé et haut niveau, semble bon techniquement mais pas trop élec.</span>

|  |  |
| --- | --- |
| Présentation | A |
| Elocution | A |
| Esprit de synthèse | A |
| Communication/Relationnel | A |
| Motivation pour le consulting | C |
| Dynamisme | A |
| Compétences techniques | B |
| Esprit de service | A |

Leviers de motivation : Projet/Poste

# Mots Clés Boond

Secteurs d'activités : Grande distribution,Oil & Gaz

Métier(s) : Commercial, chargé d'études

Logiciel(s) / Outil(s) : C4C et SAP

Entreprise(s) : CIAT, KSB

Domaines : Gestion de projet, planification

Commentaires suite à l'entretien : Très bon candidat, très bon niveau de présentation, motivé et haut niveau, semble bon techniquement. Souhaite avoir un plan de carrière précis et aime le challenge.

Décision : OKSI RH