|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nom | Prénom |  |
| NGAHA | THIERY CORNELL |  |

# Informations générales

Motivations pour changer de poste : Alternance / pas de possibilité de continué / faute de budget et baisse de subvention
Il fait le relai avec futur

Disponibilité : 2 mois

Mobilité : France Agence : Lille

Statut actuel : Salarié

Prétentions salariales : 36000€ - 45000€

Nationalité : Cameroun Permis de travail : Statut etudiant etranger jusqu'a fin 2025 / peut etre passeport talent

Permis de conduire : Oui Véhicule : Non

# Recherche d'emploi

Recherche : Active

Avancement de la recherche : Etudie les différentes opportunités
Rejoindre en direct energies / BTP

Postes recherchés : Ingénieur energétique / CVC
Responsable d'affaires / chargé d'affaires

Secteurs d'activités souhaités : Domaine des énergies / eoliennes idéalement / electricité EDF // Solaire

# Compétences Linguistiques

Langue 1 : Anglais Niveau : courant

Langue 2 : Niveau :

Commentaires : Ecrite C1 / Orale B2
Formation Ingé en anglais //// projet en anglais serait même un plus

# REFERENCES PROFESSIONNELLES

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

# Prise de notes

VISIO

Etudiant camerounais

France depuis 3 ans

Le monde de l'industrie
Passionné de l'électricité

Enseignement technique depuis la première année de lycée
commence beaucoup plus tot
Maconnerie / elec / meca depuis la 6e

Le but en 5e choisir une filiere = il a choisi elec

Continué ses etudes bac en electrotechniques

BTS informatique industrielle automatismes
Il a fait des stages pas très poussés

Etudes à l'étranger

Diplomes d'ingénieur

Transition energétiques l'interesse beaucoup

Continuité

Compétences principales
domaine industriel
différents secteurs d'activité / mecanique / energétiques
Génie energétiques / conducteur de travaux / ingénieur en bureau d'études / ingénieur commercial
relation client chiffrage devis

NEOPOLIA
Société depuis 25 ans
Créé pour faire ne sorte que les entreprises
Spécialisé dans le domaine de la marine
Forme d'association entreprise / financée publiquement
Chanier loire atlantic

Chercher les grands clients / grands comptes
Fournisseurs capables d'intervenir sur ce site = ils font le choix

Augmenter l'activité industrielle du pays de la Loire

Projets en cours / projets initiés à sa présence

Aller chercher les fournisseurs capable de gérer la prestation
Correspondance entre le devis

Entrer dans les data package / consulter le besoin du client

Projet avant qu'il arrive
arrivé sur un projet de maintenance / energétique d'un navire
Partie mécanique / soudure
Partie énergétique

Projet
maintenance du parc eolien / offshore saint nazaire
Selection des entreprises

Role de bureau principalement / demarche client / fournisseur

Coté technique = trouver l'entreprise avec plusieurs expertises

Intermédiaire client fournisseur lui plait beaucoup

Approfondir un poste technique

Pas peur de la focntion managériale / assistant chef de projet

Passeport

|  |  |
| --- | --- |
| Présentation | B |
| Elocution | B |
| Esprit de synthèse | B |
| Communication/Relationnel | B |
| Motivation pour le consulting | A |
| Dynamisme | A |
| Compétences techniques | A |
| Esprit de service | A |

Leviers de motivation : Projet/Poste,Rémunération,Ressenti Entretien

# Mots Clés Boond

Secteurs d'activités : Aéronautique & Aérospatial,Assurance,Bâtiments, Infrastructure, VRD,Naval

Métier(s) : Chargé d'affaires,/ Responsable d'affaires / Ingénieur énergétique CVC

Logiciel(s) / Outil(s) : .

Entreprise(s) : NEOPOLIA

Domaines : Génie électrique & électronique,Travaux neufs, bâtiment, génie civil

Commentaires suite à l'entretien : Profil junior en ingénierie énergétique, bonne personnalité, avec une mobilité sans limites car il cherche vraiment la meilleure expérience. Se voit plutôt sur un rôle de chargé d'affaires ou responsable d'affaires mais serait aussi intéressé par un rôle d'ingénieur énergétique/CVC

Décision : OKSI