|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nom | Prénom |  |
| LEPRETRE | Martial |  |

# Informations générales

Motivations pour changer de poste : ruc avec ARC en septembre (Après une 20taines d'année chez eux) - derniere mission en qualit& de freelance chez POITEMILL

Disponibilité : Immédiate

Mobilité : Hauts-de-France Agence : Lille

Statut actuel : Salarié

Prétentions salariales : 40000€ - 45000€

Nationalité : France Permis de travail : RAS

Permis de conduire : Oui Véhicule : Oui

# Recherche d'emploi

Recherche : Active

Avancement de la recherche : Contact avec plusieurs cabinets sur différents types de missions - inscrit à FT depuis)

Postes recherchés : OPEN en terme d'achats - DIRECT & INDIRECT / TT secteurs / Mode projet idealement

Secteurs d'activités souhaités : OPEN

# Compétences Linguistiques

Langue 1 : Anglais Niveau : intermédiaire

Langue 2 : Niveau :

Commentaires : Niveau B2 - pas courant - se débrouille bien

# REFERENCES PROFESSIONNELLES

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

# Prise de notes

Achats depuis 2008
Licence GEA, + MASTER ACHATS (2022)
Achats - Mobilité interne au départ ?

Chargé achats au départ (acheteur junior), sans l'aspect juridique &amp; contractualisation
famille electronique / automatisme / Instrucmentation / Elec
100 fournisseurs - budget environ 8M€
Groupe d'achat qui s'appeleait MRO (maintenance, reparation et outillage)
chacun avait son propre portefeuille
lui : ELEC &amp; portefeuille méca (hydro / pneumatique) + Materiel informatique + Prestation / Sous traitance
Pdt 10 ans :
Missions :
Rationnalisation du pannel fournisseur (atteinte de 600 fournisseurs tt secteurs confondus)
1800 à 600 fournisseurs

Epouse qui travaillait dans la même entreprise : Ordonnancement / Planification

Coupure en 2023 : Souhait de bénéficier d'un congés sans solde - 6 mois pour des missions en Freelance à la suite de son diplôme

Mission chez SECHEZ ENvironnement (valorisation des dechets, entreprises &amp; particuliers) - 3 mois (site 3j/semaine + 2j/TT)
contexte : réa d'une join venture, donc la resp achats etait dédié à cette tâche
but : reprendre les taches courantes &amp; quotidiennes
Contrat avec EMBARQ (société de portage salariale)

Ensuite : fabricant de peinture pour particuliers &amp; pro
Marque TOLLENS etc (cromology à WORMHOUT)
+ opérationnel : passage de commandes, demande de prix, remplacement

Juillet 2023 :

====

Cellule AEG (Arc Engineering Group)
service four - fabrication de moules &amp;
18 mois - toujours en CDI
Rupture co en septembre acceptée

Poittemill forplex - 1 mois
Freelance avec EMBARQ

Cherche à travailler en mode PROJET
Budget CAPEX 2M - 2,5M€
partie armaturage &amp; chaudronnerie

OPEN en terme d'achats - DIRECT &amp; INDIRECT
utilise le module sap MM (matériel Management)

450€ brut en Portage
Key OUI - 650€/j au client
lui percevait : 400€ brut

ARC : était à 38K€ + prime sur obj (42-43K)
Prétentions : dans cette ordre (40-45K)

INCOTERMS : pas acheteur transport mais bonne maîtrise

|  |  |
| --- | --- |
| Présentation | B |
| Elocution | B |
| Esprit de synthèse | A |
| Communication/Relationnel | A |
| Motivation pour le consulting | A |
| Dynamisme | B |
| Compétences techniques | B |
| Esprit de service | B |

Leviers de motivation :

# Mots Clés Boond

Secteurs d'activités : Métallurgie/sidérurgie

Métier(s) : ACHETEUR APPROVISIONNEUR

Logiciel(s) / Outil(s) : SAP SAGE

Entreprise(s) : ARC

Domaines : Achats

Commentaires suite à l'entretien : OKSI - Présente bien, bonne XP chez ARC - Motivé pour être consultant

Décision : OKSI