|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nom | Prénom |  |
| LEFEBVRE | Hugo |  |

# Informations générales

Motivations pour changer de poste : fin d'alternance

Disponibilité : todefine

Mobilité : Nord-Pas-de-Calais Agence : Lille

Statut actuel : Salarié

Prétentions salariales : 30€ - 50€

Nationalité : France Permis de travail :

Permis de conduire : Oui Véhicule : Oui

# Recherche d'emploi

Recherche : Active

Avancement de la recherche : démarre les recherches pas de process en ESN a part nous

Postes recherchés : poste a dimension commerciale et managériale

Secteurs d'activités souhaités : industrie

# Compétences Linguistiques

Langue 1 : Anglais Niveau : intermédiaire

Langue 2 : Niveau :

Commentaires :

# REFERENCES PROFESSIONNELLES

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

# Prise de notes

Parcours académique :  
  
  
Bac STMG  
, spécialité Gestion-Finance.  
DUT Techniques de Commercialisation  
 : prévu en 2 ans en formation initiale, mais après une présentation de l’alternance par une responsable, il décide de faire la 2e année en alternance  
.  
PPA  
 : Bachelor commercial, puis poursuite en Master Business Development  
.  
  
  
Expériences professionnelles :  
  
  
Hugues (entreprise de chaussures – Lille)  
  
Démarre comme vendeur en magasin  
 (1 mois).  
Très vite promu assistant manager  
 :  
Gestion d’une équipe de 4 vendeurs (plannings, organisation).  
Participation aux salons pour sélectionner une gamme de chaussures.  
Gestion des stocks.  
  
Stage chez Decathlon (fin de 1ère année DUT)  
  
Stage de 2 mois  
.  
  
Alternance chez Match (3 ans)  
  
Poste de Chef de projet logistique  
 :  
Recrutement de 70 personnes  
 pour l’entrepôt.  
Accompagné par le responsable de plateforme, il obtient un poste de responsable d’exploitation  
.  
Prise en main progressive de l’entrepôt et des 6 chefs d’équipe  
.  
Relations avec les routiers, fournisseurs  
, gestion des litiges.  
Entretiens de développement  
 avec les salariés.  
Pilotage de l'activité logistique  
, fonctionnement en continu 24h/24.  
Poursuite du Master 1 en Business Development, même poste  
 et responsabilités élargies :  
Déplacements dans l’Est pour superviser un autre entrepôt.  
Toujours dans la gestion opérationnelle  
 et relation fournisseurs  
.  
  
Depuis un peu plus d’un an  
  
Poste de gestionnaire d’achats  
 dans le secteur de la boulangerie-pâtisserie :  
Négociation de contrats fournisseurs  
.  
Plus de management ni de recrutement.  
Lancement d’appels d’offres  
.  
Recherche de fournisseurs pour des produits spécifiques (ex. : les éclairs du moment).  
  
  
Intérêt pour le poste / motivation :  
  
  
Expérience uniquement sur des produits  
, pas encore dans le service  
 → curiosité de voir comment on vend un service  
.  
Apprécie particulièrement :  
La rencontre avec différents clients  
 et secteurs d’activité  
.  
La diversité des projets  
.  
L’idée de contribuer à la croissance de l’entreprise  
.  
Être au cœur de la stratégie  
.  
Se sentir utile  
.  
Intérêt personnel pour le métier : il a des proches dans le domaine  
, ce qui l’a sensibilisé.  
  
  
Rôle en IA (Intelligence d'affaires)  
  
  
Prospection commerciale  
.  
Développement commercial  
 par secteur d'activité.  
Aller sur le terrain, assurer le bon déroulement des projets, suivi des consultants.  
Recrutement de collaborateurs  
.  
Objectif : avoir un maximum de clients et de projets en cours  
.  
  
  
Profil :  
  
Râleur  
 au quotidien (il l’assume !).  
Perfectionniste  
, parfois trop dans le détail.  
Très sportif  
 : tennis, basket, course…  
Rigoureux  
, sérieux  
 mais sait aussi rigoler  
.  
Grand sens du dépassement de soi  
.  
À l'affût des opportunités  
, se projette facilement, a toujours un projet ou un objectif d'avance  
.  
Et en prime, gentil  
 (vraiment).

|  |  |
| --- | --- |
| Présentation | B |
| Elocution | A |
| Esprit de synthèse | B |
| Communication/Relationnel | B |
| Motivation pour le consulting |  |
| Dynamisme | B |
| Compétences techniques | C |
| Esprit de service | B |

Leviers de motivation : Projet/Poste,Ressenti Entretien

# Mots Clés Boond

Métier(s) : ingénieur affaires

Logiciel(s) / Outil(s) :

Entreprise(s) :

Domaines :

Commentaires suite à l'entretien : Hugo pose beaucoup de question intéressante en entretien, il est sérieux et rigoureux dans sa préparation à l'entretien et pendant notre échange. Cependant, il n'a pas le profil correspondant au poste d'ingénieur d'affaires chez OTTEO.

Décision : Archivage - Autres