|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nom | Prénom |  |
| LEFEBVRE | Hugo |  |

# Informations générales

Motivations pour changer de poste : fin d'alternance

Disponibilité : todefine

Mobilité : Nord-Pas-de-Calais Agence : Lille

Statut actuel : Salarié

Prétentions salariales : 30€ - 50€

Nationalité : France Permis de travail :

Permis de conduire : Oui Véhicule : Oui

# Recherche d'emploi

Recherche : Active

Avancement de la recherche : démarre les recherches pas de process en ESN a part nous

Postes recherchés : poste a dimension commerciale et managériale

Secteurs d'activités souhaités : industrie

# Compétences Linguistiques

Langue 1 : Anglais Niveau : intermédiaire

Langue 2 : Niveau :

Commentaires :

# REFERENCES PROFESSIONNELLES

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

# Prise de notes

Parcours académique :

Bac STMG
, spécialité Gestion-Finance.
DUT Techniques de Commercialisation
 : prévu en 2 ans en formation initiale, mais après une présentation de l’alternance par une responsable, il décide de faire la 2e année en alternance
.
PPA
 : Bachelor commercial, puis poursuite en Master Business Development
.

Expériences professionnelles :

Hugues (entreprise de chaussures – Lille)

Démarre comme vendeur en magasin
 (1 mois).
Très vite promu assistant manager
 :
Gestion d’une équipe de 4 vendeurs (plannings, organisation).
Participation aux salons pour sélectionner une gamme de chaussures.
Gestion des stocks.

Stage chez Decathlon (fin de 1ère année DUT)

Stage de 2 mois
.

Alternance chez Match (3 ans)

Poste de Chef de projet logistique
 :
Recrutement de 70 personnes
 pour l’entrepôt.
Accompagné par le responsable de plateforme, il obtient un poste de responsable d’exploitation
.
Prise en main progressive de l’entrepôt et des 6 chefs d’équipe
.
Relations avec les routiers, fournisseurs
, gestion des litiges.
Entretiens de développement
 avec les salariés.
Pilotage de l'activité logistique
, fonctionnement en continu 24h/24.
Poursuite du Master 1 en Business Development, même poste
 et responsabilités élargies :
Déplacements dans l’Est pour superviser un autre entrepôt.
Toujours dans la gestion opérationnelle
 et relation fournisseurs
.

Depuis un peu plus d’un an

Poste de gestionnaire d’achats
 dans le secteur de la boulangerie-pâtisserie :
Négociation de contrats fournisseurs
.
Plus de management ni de recrutement.
Lancement d’appels d’offres
.
Recherche de fournisseurs pour des produits spécifiques (ex. : les éclairs du moment).

Intérêt pour le poste / motivation :

Expérience uniquement sur des produits
, pas encore dans le service
 → curiosité de voir comment on vend un service
.
Apprécie particulièrement :
La rencontre avec différents clients
 et secteurs d’activité
.
La diversité des projets
.
L’idée de contribuer à la croissance de l’entreprise
.
Être au cœur de la stratégie
.
Se sentir utile
.
Intérêt personnel pour le métier : il a des proches dans le domaine
, ce qui l’a sensibilisé.

Rôle en IA (Intelligence d'affaires)

Prospection commerciale
.
Développement commercial
 par secteur d'activité.
Aller sur le terrain, assurer le bon déroulement des projets, suivi des consultants.
Recrutement de collaborateurs
.
Objectif : avoir un maximum de clients et de projets en cours
.

Profil :

Râleur
 au quotidien (il l’assume !).
Perfectionniste
, parfois trop dans le détail.
Très sportif
 : tennis, basket, course…
Rigoureux
, sérieux
 mais sait aussi rigoler
.
Grand sens du dépassement de soi
.
À l'affût des opportunités
, se projette facilement, a toujours un projet ou un objectif d'avance
.
Et en prime, gentil
 (vraiment).

|  |  |
| --- | --- |
| Présentation | B |
| Elocution | A |
| Esprit de synthèse | B |
| Communication/Relationnel | B |
| Motivation pour le consulting |  |
| Dynamisme | B |
| Compétences techniques | C |
| Esprit de service | B |

Leviers de motivation : Projet/Poste,Ressenti Entretien

# Mots Clés Boond

Métier(s) : ingénieur affaires

Logiciel(s) / Outil(s) :

Entreprise(s) :

Domaines :

Commentaires suite à l'entretien : Hugo pose beaucoup de question intéressante en entretien, il est sérieux et rigoureux dans sa préparation à l'entretien et pendant notre échange. Cependant, il n'a pas le profil correspondant au poste d'ingénieur d'affaires chez OTTEO.

Décision : Archivage - Autres