|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nom | Prénom |  |
| HENNETON | Rafael |  |

# Informations générales

Motivations pour changer de poste : En poste (filiale groupe ADEO, rénovation énergétique), envie de changer de poste car pas d'évolution possible

Disponibilité : 1 mois

Mobilité : Zone Haute-Savoie,Zone Savoie Agence : Lyon

Statut actuel : Salarié

Prétentions salariales : 36000€ - 40000€

Nationalité : France Permis de travail :

Permis de conduire : Oui Véhicule : Oui

# Recherche d'emploi

Recherche : Active

Avancement de la recherche : D'autres process en cours

Postes recherchés : Gestion de projet, gestion d'affaires

Secteurs d'activités souhaités : Outdoor, environnement, bâtiment

# Compétences Linguistiques

Langue 1 : Anglais Niveau : intermédiaire

Langue 2 : Niveau :

Commentaires : Anglais niveau B2, non bilingue donc, mais à l'aise

# REFERENCES PROFESSIONNELLES

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

# Prise de notes

A grandi sur le bassin Annecien, bac ES, monitorat de ski repoussé et n'a jamais eu l'occasion de le repasser

Licence gestion à l'Université Paris Dauphine + Master 1 en finance ; n'a pas voulu poursuivre

Voulait terminer un master, a donc été accepté à L'IAE et Lille, management des business Unit (produit, équipe, projet)

Stage de 6 mois : solutions de personnalisation bateaux : appropriation des contextes techniques (à la fois pour bien répondre aux clients et bien communiquer avec les constructeurs) suivi de projet classique : idéation jusqu'à la réalisation : délais de chantiers, problématiques techniques, modification des demandes clients, problématiques de paiements, conflits qui peuvent intervenir en fin de chantier et impacter la satisfaction clients. Interlocuteurs : PDG + un technicien CFAO + un technico commercial (Rafael).

Actuellement en poste chez ADEO depuis 3 ans : rénovation énergétique de l'habitat des particuliers : déplacements chez le client, vérification de la faisabilité technique, solutions de financement et des aides de l'état qui nécessitent un suivi administratif assez lourd pour que les dossiers puissent aboutir. Création de supports de formation aux SDR.

Logiciels (Salesforce, Progi-pac, Select-clim, Sfereno, Solaredge designer) dimensionnements / dimensionnements 3D en CVC : notes de déperdition chez le client, appréhender les capacités de la maison, notes de calcul, dimensionnements, projection 3D à partir d'images satellites et de cotes...

L'entreprise ne lui propose pas d'évolution donc il recherche une opportunité

MND : opportunité d'accélérer sa carrière en étant confronté à un projet d'envergure dans un contexte international

|  |  |
| --- | --- |
| Présentation | A |
| Elocution | A |
| Esprit de synthèse | A |
| Communication/Relationnel | A |
| Motivation pour le consulting | C |
| Dynamisme | B |
| Compétences techniques | B |
| Esprit de service | A |

Leviers de motivation : Projet/Poste,Perspective d'évolution,Localisation du poste,Ressenti Entretien

# Mots Clés Boond

Secteurs d'activités : Bâtiments, Infrastructure, VRD,Energies renouvelables,Environnement,Grande distribution,Métallurgie/sidérurgie

Métier(s) : Ingénieur d'affaires, chargé de projets

Logiciel(s) / Outil(s) : Pack Office, surtout Excel, Salesforce, SolarEdge, Progi-pac, Select-clim, Sfereno

Entreprise(s) : ADEO, CUSTOMPADS

Domaines : Gestion de projet, planification

Commentaires suite à l'entretien : Profil Ingénieur d'affaires atypique, échange intéressant. Aime beaucoup vulgariser la technique auprès des différents interlocuteurs, excellente élocution, forte appétence technique (connaissances, aisance). Actuellement se sent lésé car n'a pas assez d'interlocuteurs et pas assez d'enjeux (sait aller les chercher et être le pilier d'un besoin client, mais a besoin de plus de challenge). Souhaite être responsable de projets d'envergure. Bienveillant, énergique.

Décision : OKSI