|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nom | Prénom |  |
| GUEYFFIER | Priscille |  |

# Informations générales

Motivations pour changer de poste : Souhait de retourner salariée et retrouver une équipe et un projet d'entreprise

Disponibilité : Immédiate

Mobilité : Zone Lyon Agence : Lyon

Statut actuel : Salarié

Prétentions salariales : 40000€ - 45000€

Nationalité : France Permis de travail :

Permis de conduire : Oui Véhicule : Oui

# Recherche d'emploi

Recherche : Active

Avancement de la recherche : Quelques pistes, attend 3 retours

Postes recherchés : Technico commerciale sédentaire

Secteurs d'activités souhaités : Tous secteurs sauf grande distribution

# Compétences Linguistiques

Langue 1 : Anglais Niveau : intermédiaire

Langue 2 : Niveau :

Commentaires : anglais écrit OK (B1) et technique OK, niveau Oral plus compliqué mais souhait de progresser (A2 actuellement)

# REFERENCES PROFESSIONNELLES

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

# Prise de notes

BAC STI Génie mécanique et BTS Plasturgie en 2003 et a continué en maitrise marketing et négociation industrielle en 2004  
a commencé chez EVCO à Trept puis Elite Seals (même activité) comme technico commerciale : comprendre le besoin du client suite appel entrant, poser des questions, creuser avec des clients qui ne connait pas forcément le domaine. fin car grosse baisse d'activité et dernier arrivé - premier parti. 5 ans + 1 an  
passé ensuite comme technico commerciale sédentaire à Sectoriel Fini Nuair : robinetterie motorisées. Assemblage sur site, prise d'appels, définition du besoin, fidélisation portefeuille, amélioration continue outils internes, présentation offre complète, relancer le client sur retour de l'offre et retour satisfaction pour s'améliorer. Pas de formation technique proposée en formation continue, a été formée sur les moteurs sur les 5 premières années (moteur + régulation), toujours obligée de se "débrouiller" et ennuis par la suite. faisait du dimensionnement moteur en fonction des vannes, câblage moteur. 10 ans.  
s'est donc lancée dans le copywriting en freelance en 2024 : comprendre le processus de vente, psychologie d'achat...  
toujours en home office, se sent un peu seule, mais belle expérience et ne regrette pas. un peu comme du marketing digital et spécialisé en coach en développement personnel. rédaction de page de vente ou présentation de programme.  
  
souhaite retourner dans une société, retrouver de la dynamique de groupe, retourner de la technique et si possible accompagnement sur formations au produits mais surtout garder le coté commercial.  
  
Souriante et pétillante, candidate intéressante et expériences significatives.

|  |  |
| --- | --- |
| Présentation | A |
| Elocution | A |
| Esprit de synthèse | A |
| Communication/Relationnel | A |
| Motivation pour le consulting | C |
| Dynamisme | A |
| Compétences techniques | B |
| Esprit de service | A |

Leviers de motivation : Projet/Poste,Localisation du poste

# Mots Clés Boond

Secteurs d'activités : Machines Spéciales & Ensembliers

Métier(s) : Technico Commerciale Sédentaire

Logiciel(s) / Outil(s) : /

Entreprise(s) : Sectoriel, EVCO

Domaines : Gestion de projet, planification

Commentaires suite à l'entretien : Souriante et pétillante, candidate intéressante et expériences significatives.

Décision : OKSI RH