|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nom | Prénom |  |
| COUGNEAU | Antoine |  |

# Informations générales

Motivations pour changer de poste :

Disponibilité : 2025-12-06

Mobilité : Nord-Pas-de-Calais Agence : Lille

Statut actuel : Salarié

Prétentions salariales : 34€ - 40€

Nationalité : France Permis de travail :

Permis de conduire : Oui Véhicule : Oui

# Recherche d'emploi

Recherche : Active

Avancement de la recherche : il a rencontré une autre ESN, et une édition de logiciel dans la cybersécurité

Postes recherchés : IA

Secteurs d'activités souhaités : IT

# Compétences Linguistiques

Langue 1 : Anglais Niveau : intermédiaire

Langue 2 : Niveau :

Commentaires :

# REFERENCES PROFESSIONNELLES

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

# Prise de notes

Parcours académique

Licence en Économie, Gestion, Finance

Inspiré par un proche travaillant dans le business development chez Siemens
, il s'est intéressé aux secteurs mêlant industrie, nouvelles technologies et commerce.
A intégré Euridis Business School
 en 3e année
.
Poursuit un Master orienté ESN
 (Entreprise de Services Numériques), attiré par les expériences de camarades de classe déjà présents dans ce secteur.
Durée du Master :
 septembre 2023 – décembre 2025

Expérience professionnelle récente (chez We+)

Contexte

We+ a racheté Quadra
, entraînant un changement de culture d’entreprise vers un fonctionnement plus “parisien”, qui ne lui correspond plus.
Ambiance dégradée : fort turnover
, incertitudes sur l’avenir de l’agence locale (elle pourrait disparaître d'ici la fin d'année).

Missions

De septembre à mars :

Débute sur la partie recrutement
 afin de comprendre les métiers.
Enchaîne ensuite sur la prospection
 pour faire connaître We+.
Ensuite, départs successifs dans l'équipe : recruteuses, directeurs, business managers…
 → Il se retrouve quasiment seul depuis février
, en binôme avec un collègue.

Responsabilités actuelles

Suivi client et talents
 (notamment pour Auchan et Norauto).
Prospection commerciale
, recrutement
, jusqu’à la RT (réunion de transition)
 et suivi des consultants
.
Prospecte dans les secteurs retail
 et industrie
.
A obtenu 5 qualifications chez des prospects
 (pas conclues),
3 qualifications
 depuis le début de l’année,
Un référencement gagné chez Kiabi
.

Profils traités

Dév toutes technos
,
Chefs de projet
,
Responsables applicatifs
,
Ingénieurs
,
Administrateurs réseaux
,
PMO
,
Un peu d’infra
, de data
 et de chefferie de projet
.

Objectifs

5 RDV prospection / semaine
,
5 RDV candidats / semaine
,
1 qualification par mois
.
Plus récemment : recentrage sur le maintien des consultants
 déjà en mission, plus d’objectifs chiffrés
.

Perso

Toujours souriant
,
Dynamique
,
Proactif
,
Pugnace
,
A une forte volonté d’apprendre et d’évoluer
.

Attentes professionnelles

Équipe en place et stable
,
Culture d’entreprise alignée avec ses valeurs
,
Perspectives d’évolution
,
Souhaite autonomie dans le travail
,
 → On peut lui faire confiance, il aime quand on lui laisse de la marge de manœuvre
.
Équilibre vie pro / perso
 : important.
Souhaite gérer un embarqué de 2-3 consultants
.

Conditions actuelles

Grande autonomie dans son organisation
 :
Arrive tôt le matin, finit un peu plus tôt.
1 à 2 jours de télétravail par semaine
.
Ne souhaite pas descendre sous 2 100€ net
 (~34k€ fixe annuel).
Prévoit un voyage de 3 semaines à partir du 7 janvier
.

|  |  |
| --- | --- |
| Présentation | B |
| Elocution | A |
| Esprit de synthèse | B |
| Communication/Relationnel | B |
| Motivation pour le consulting |  |
| Dynamisme | A |
| Compétences techniques |  |
| Esprit de service |  |

Leviers de motivation : Projet/Poste,Ressenti Entretien

# Mots Clés Boond

Métier(s) : ingénieur d'affaires

Logiciel(s) / Outil(s) :

Entreprise(s) :

Domaines :

Commentaires suite à l'entretien : Antoine est dynamique et volontaire mais un peu jeune pour le poste de BM IT Lille pour etre en autonomie, seul sur l'agence

Décision : OKSI