|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nom | Prénom |  |
| CLAVEL | Olivier |  |

# Informations générales

Motivations pour changer de poste : en pleine recherche depuis janvier 2025, précédent poste : pas de contact avec fournisseurs et présence terrain (ça lui manquait donc stop PE)

Disponibilité : Immédiate

Mobilité : Zone Ain,Zone Lyon Agence : Lyon

Statut actuel : Salarié

Prétentions salariales : 47000€ - 55000€

Nationalité : France Permis de travail :

Permis de conduire : Oui Véhicule : Oui

# Recherche d'emploi

Recherche : Active

Avancement de la recherche : bcp de candidatures envoyées (relance tous les vendredis), attend des retours, pas d'EC pour le moment >> assez calme

Postes recherchés : Acheteur matière et/ou acheteur direct, voir techni commercial

Secteurs d'activités souhaités : environnement, recyclage et automobile

# Compétences Linguistiques

Langue 1 : Anglais Niveau : intermédiaire

Langue 2 : Niveau :

Commentaires : faut qu'il s'y remette mais ça va >> niveau intermédiaire

# REFERENCES PROFESSIONNELLES

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

# Prise de notes

FORMATION :   
  
  
BEP et Bac pro mécanique automobile   
A voulu poursuivre ses études en technico commercial en BTS puis Bachelor techniques commerciales (en alternance chez Recylex)  
  
EXPERIENCES PRO :  
  
  
Recylex (recyclage de batteries et du plomb) comme acheteur matières premières durant 8 ans : en charge secteur France, prospecter les récupérateurs de métaux de la France + un peu en Suisse et principalement en RHA (bcp de déplacements), partie transports (affretement), prospection sociétés de transport (aspect réglementaire car matières dangereuses), gestion de 2 collaboratrices, optimisation des couts, veille réglementaire, gestion des contrats avec SAP, reporting hebdo. Rachat de la société.   
  
  
Contacté par un cabinet de recrutement >> recrutement chez RMIS comme Chargé d'affaires mais compliqué, pas assez capé en process industriels, expérience de 6 mois  
  
  
Juin 2023 >> 15j dans société de recyclage pour armoniser société qu'une connaissance à lui allait racheter (mais pas de rachat au final)  
  
  
Octobre 2023 >> salon Polutech, est allé démarcher concurrent de Recylex, processus de recrutement de 4 mois mais finalement plus de projet de recrutement   
  
  
Formation d'anglais   
  
  
A commencé chez Siligom : en charge d'un portefeuille de 80 fournisseurs (aditif auto et équipements de garage), suivre les flus entre les adhérents et les fournisseurs via excel (pas d'ERP), pas de contacts avec fournisseurs, pas sur le terrain donc choix de mettre fin à sa PE, sourcing de nvx partenaires, résolution de pb sur des paiements et livraison ou offres commerciales qui n'ateient pas respectées   
  
  
PROJET PRO :   
  
  
Travaille pour l'entreprise, se sentir investir dans un projet global qui dépasse le poste des achats, aime la gestion des couts et présence terrain avec contact fournisseurs réguliers  
  
  
Actuellement voit surtout des postes d'acheteurs dans IT et médical

|  |  |
| --- | --- |
| Présentation | A |
| Elocution | A |
| Esprit de synthèse | B |
| Communication/Relationnel | B |
| Motivation pour le consulting | B |
| Dynamisme | B |
| Compétences techniques | C |
| Esprit de service | B |

Leviers de motivation : Projet/Poste,Localisation du poste

# Mots Clés Boond

Secteurs d'activités : Automobile,Energies renouvelables

Métier(s) : /

Logiciel(s) / Outil(s) : SAP

Entreprise(s) : /

Domaines : Achats

Commentaires suite à l'entretien : Profil acheteur matière, s'exprime très bien et présentation pro, en revanche dernières expériences courtes et stop des PE

Décision : OKSI