|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nom | Prénom |  |
| BOURGEOIS | Frederic |  |

# Informations générales

Motivations pour changer de poste : Fin de CDIC

Disponibilité : Immédiate

Mobilité : Hauts-de-France Agence : Lille

Statut actuel : Salarié

Prétentions salariales : 35€ - 45€

Nationalité : France Permis de travail : ras

Permis de conduire : Oui Véhicule : Oui

# Recherche d'emploi

Recherche : Active

Avancement de la recherche : RAS

Postes recherchés : SUPPLY CHAIN ou ACHATS //

Secteurs d'activités souhaités : PAPETTERIE (+++) - INDUSTRIE de maniere générale

# Compétences Linguistiques

Langue 1 : Anglais Niveau : scolaire

Langue 2 : Niveau :

Commentaires : B1 - Par mail à l'aise mais à l'oral très compliqué

# REFERENCES PROFESSIONNELLES

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

# Prise de notes

Attention n'a pas bossé depuis + d'un an
RT chez ARCELOR & ALUMINIUM (via HAYS)

Consultant PRIME - 2 missions en CDIC :

MAGUIN : Grosse industrie lourdes

Fevrier - Juin25
Production de matos pour TEREOS
Responsable : M. Bouchez (ancien de chez ARC)
Achats de petites pièces - achats de Mat 1ere :
Achats de sous traitance
Cinquantaine de fournisseurs -
Remplacement congés mat

Standard Industrie : Août --> fevrier

Basculement ERP (perso --> CYLOB?)

=====

DECOSTER :
Imprimerie (clients : Groupe auchan par ex (track régiaunaux, 4 sites de prod)
92-2012
Responsable d'achats
Embauché de base pour être controleur de gestion côté prod (amélioration de la productivité & la rentabilité)
Puis bascule sur le poste d'acheteur (achats des emballages, mat secondaires etc) puis Mat 1ere (papier) - energies - investissements etc.
Puis Resp achats -
Fermeture de la société

VALPACO : (94)
Un de leurs gros fournisseur -
lui ont proposé de devenir commercial & agent de solution (pour gérer le nord de Paris + Belgique & Hollande) - 2014-2015

Imprimerie HELIO (decoster a crée ça)
Site vendu à H2D - Valpaco était propriétaire de la + grosse machine
La direction de VALPACO à demandé à Frédéric pour remettre en route cette nouvelle machine
Resp d'exploitation
Tout le budget GIFI & grande distrib (qu'ils partageaient avec une entité espagnol)
fin de l'activité car mauvaise gestion --> vente de la part du directeur
Managemnt direct : chef d'équipe - resp maintenance & resp prod (jusqu'à 25 personnes)
géré la prod, les devis, réponse aux AO,

====

Institut LIVE --> Fondation EDHEC
3 mois là-bas

Stages d'immersion :
Decath : découverte de la logistique mécanisé

 Picking - A vu chaque poste d'encadrement - conversé avec chaque responsable du site de ROUVIGNIES
 15 jours
Auchan : stage avec une personne qui géré les marchés jouets/colliers/musique

 Chaque poste gestionnaire apro / france & étranger (
 15 jours

REM :

A pusher à WEPA (RH qu'il a déjà contacté)
Derniere piste : Poste d'assistant pour la fibre numérique pour la région ---> Relationnel + que technique (attaché relation)

EMMERIN + 1h

CDIC : 35 -> 45K (avec indemnités chez Maguin)
En fonction de l'emplacement
IGD : max pour Maguin

===

Anglais : B1 - Pratique

|  |  |
| --- | --- |
| Présentation | A |
| Elocution | A |
| Esprit de synthèse | A |
| Communication/Relationnel | A |
| Motivation pour le consulting | A |
| Dynamisme | A |
| Compétences techniques | A |
| Esprit de service | A |

Leviers de motivation : Projet/Poste,Localisation du poste

# Mots Clés Boond

Secteurs d'activités : Agroalimentaire,Logistique (prestataires),Machines Spéciales & Ensembliers

Métier(s) : Achats - Supply CHAIN

Logiciel(s) / Outil(s) : SAP SAGE ERP

Entreprise(s) : VALPACO DECOSTER MAGUIB STANDARD INDUSTRIE PRIME ENGINEERING

Domaines : Achats,Supply chain

Commentaires suite à l'entretien : Ancien consutlant FDE - Très bons retours clients/Managers. Métiers : Achats / négo / Management / Supply & gestion de la prod

Décision : OKSI