|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nom | Prénom |  |
| BOGAERT | Etienne |  |

# Informations générales

Motivations pour changer de poste : Vient de rentrer en France

Disponibilité : 1 mois

Mobilité : Zone Haute-Savoie,Zone Savoie Agence : Lyon

Statut actuel : Salarié

Prétentions salariales : 32000€ - 38000€

Nationalité : France Permis de travail :

Permis de conduire : Oui Véhicule : Oui

# Recherche d'emploi

Recherche : Active

Avancement de la recherche : Démarre les recherches, premiers contacts intéressants

Postes recherchés : Diplômé ingé mécanique matériaux avec double diplôme master Commerce : ingé d'affaires (technique + commerce)

Secteurs d'activités souhaités : Outdoor, remontées mécaniques, appétence pour le textile également, sinon pas de préférence

# Compétences Linguistiques

Langue 1 : Anglais Niveau : courant

Langue 2 : Niveau :

Commentaires : A l'habitude de travailler en anglais (en polynésie) parle aussi portugais

# REFERENCES PROFESSIONNELLES

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

# Prise de notes

Ecolé ingé : Polytech en Meca matériaux spé composites   
  
Stage 1 : soudure, découpe et installations de pièces architecturales en inox, fer, travail sur chantiers à Cognin (73)   
  
Stage 2 : gestion de projet au sein des service généraux de SALOMON (suivi des travaux, réaménagement du site, CAO, plan, élec  
  
Stage 3 : recherche en labo à Annecy chez SYMME : matériaux, mécanique, mécatronique, développement d'un nouveau tissu avec un labo algérien, à base de fibre végétale (fibre alpha) : chiffrage des propriétés mécaniques avec différents liants)   
  
Stage 4 chez BETHAROBETAT : promotion autour d'un projet d'innovation technique : dimensionnement d'un habitat autonome, conception et management agile  
  
Dernière année d'étude au Brésil : cursus en portugais   
  
A démarré chez REDBULL (2 ans) : gérait le secteur Savoie - Isère : vie associative, promotion de la marque directement au sein de la sphère étudiante, ventes et marketing essentiellement  
  
Puis Master Marketing (1 an d'alternance) chez BLACK CROWS à Chamonix : représentait la marque sur Savoie / Haute - Savoie et gérait les évènements pros, promotions produits, montage des stands, réseautage, développement en support des ventes, gestion logistique entre la France et la Suisse.   
  
Puis Chez HARDLOOP : gestion des achats pour le e-commerce   
  
Chez BENETEAU (à Tahiti) : industrie nautique : ventes à l'international (particuliers et professionnels) management, logistique, a monté une flotte et une société pour générer du revenu : vente de bateaux neufs et d'occasion, création d'un service technique, organisation de croisières, déplacement sur salons nautiques en Europe et USA pour promouvoir la destination de la Polynésie   
  
Profil gestion de projet / d'affaires, avec une formation technique (s'en est éloigné en évoluant sur le volet business, mais garde tout de même cette appétence technique)

|  |  |
| --- | --- |
| Présentation | A |
| Elocution | B |
| Esprit de synthèse | B |
| Communication/Relationnel | A |
| Motivation pour le consulting | A |
| Dynamisme | A |
| Compétences techniques | B |
| Esprit de service | A |

Leviers de motivation : Projet/Poste,Perspective d'évolution,Suivi de carrière,Localisation du poste

# Mots Clés Boond

Secteurs d'activités : Automobile,Energies renouvelables,Environnement,Grande distribution

Métier(s) : Ingénieur d'affaires, chef de projets

Logiciel(s) / Outil(s) : Pack Microsoft Office  
Adobe : Ps, Lr, Pr, Ai  
Conception : Solidworks, Catia, Autocad  
Dimensionnement : Ansys, RDM, MEF

Entreprise(s) : BLACK CROWS, REDBULL, HARDLOOP, BENETEAU, SALOMON

Domaines : Conception mécanique,Gestion de projet, planification

Commentaires suite à l'entretien : Ingénieur d'affaires de formation ingé méca / matériaux. Super perso, très sympa, profil et échange intéressants.

Décision : OKSI