|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Nom | Prénom |  |
| BESSE | François |  |

# Informations générales

Motivations pour changer de poste : Sans emploi actuellement

Disponibilité : Immédiate

Mobilité : Zone Lyon Agence : Lyon

Statut actuel : Salarié

Prétentions salariales : 70000€ - 0€

Nationalité : France Permis de travail :

Permis de conduire : Oui Véhicule : Oui

# Recherche d'emploi

Recherche : Active

Avancement de la recherche : Quelques pistes et recrutement en cours (premiers entretiens)

Postes recherchés : ingénieur commercial, chargé d'affaires, product manager

Secteurs d'activités souhaités : Tous secteurs, préférence industrie et mobilité

# Compétences Linguistiques

Langue 1 : Anglais Niveau : courant

Langue 2 : Allemand Niveau : courant

Commentaires :

# REFERENCES PROFESSIONNELLES

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

# Prise de notes

IUT B 2002 et université de science appliqué (ingénieur) en Allemagne
Chargé d'affaires chez IRIS Inspection machines pendant 6 ans. concurrent à TIAMA sur contrôle de bouteilles de verres.
puis Bosch REXROTH Vénissieux comme ingénieur technico commercial pour client Europe de l'Est pour fabriquant de machines de travaux publiques. 3 ans. Puis s'est spécialisé sur les mini pèles pendant 3 ans. et passé responsable de produit sur 3 des 4 produits (distributeurs hydrauliques) développement de nouveaux produits, distributeurs électroniques, définition du CDC, définition des clients pilotes et des livraisons des premiers protos. interface entre client et usine. génération d'offres et prix. diversifier et informer les clients sur les nouveautés. Client pilote en France et en Autriche. Veille concurrentielle. 12 ans.
situation compliquée et problématique humaine en interne et a quitté sur une RC en 2024
a pris du temps pour lui et ses enfants et bilan de compétences approfondi.
prêt à reprendre depuis mars avril.
Mobilité :

|  |  |
| --- | --- |
| Présentation | A |
| Elocution | A |
| Esprit de synthèse | A |
| Communication/Relationnel | B |
| Motivation pour le consulting | D |
| Dynamisme | B |
| Compétences techniques | B |
| Esprit de service | B |

Leviers de motivation : Projet/Poste,Localisation du poste

# Mots Clés Boond

Secteurs d'activités : Automobile,Machines Spéciales & Ensembliers

Métier(s) : Commercial, Produit

Logiciel(s) / Outil(s) : /

Entreprise(s) : BOSCH, IRIS

Domaines : Gestion de projet, planification

Commentaires suite à l'entretien : Bonne présentation et bonnes expériences techniques, semble un peu inquiet et hésitant quand on se projette et sur ses compétences de commercial. Peut être une expérience passée compliquée ayant créé un manque de confiance ? sinon sympathique et souriant

Décision : OKSI RH